

## Corso - Kurs

1/1690 – Leadership femminile – Da Manager a Leader

## Ente organizzatore - Organisator

**CTM – Centro di Tecnologia e Management Srl, Via Macello 57, 39100 Bolzano**

*Riservato alle aziende associate ad Assoimprenditori Alto Adige*

*Referente corso: Elisabetta Bartocci ([e.bartocci@assoimprenditori.bz.it](mailto:e.bartocci@assoimprenditori.bz.it))*

## Destinatari - Zielgruppe

**Il target riguarda imprenditrici e manager che stanno rafforzando la propria assunzione di responsabilità in azienda - Quando e come farlo è oggetto di questo percorso**

**ATTENZIONE! Il numero di posti è limitato.**

## Prerequisiti - Voraussetzungen

**Possono partecipare i dipendenti di aziende con sede legale e/o operativa in Provincia di Bolzano. Sono esclusi i dipendenti con un contratto di somministrazione, di lavoro intermittente, di apprendistato o di tirocinio, nonché gli agenti di commercio plurimandatari che lavorano a provvigione.**

**Conformità alle disposizioni vigenti in materia di pandemia!**

## Obiettivi - Ziele

**A fronte del crescente fabbisogno di capacità gestionali, di governance e di leadership delle donne nelle aziende associate verrà proposto un breve percorso di sviluppo di competenze per far convivere l'esperienza e la tradizione con l'approccio innovativo nella gestione del business. A tal fine è stato individuato un metodo semplice e funzionale, composto da step di assessment e di supporto di formazione manageriale.**

**Le tecniche di gestione, che si ritiene siano prerogativa dei manager delle multinazionali e delle grandi imprese, nell'attuale contesto competitivo sono necessarie a tutte le aziende e alle persone che hanno esigenza di potenziare le proprie skills e la propria leadership in modo veloce, pratico e ridotto in termini di tempo e di costo.**

## Contenuti - Inhalte

**Conoscenze e Competenze di base**

- **Conoscenze per migliorare l'efficienza e l'efficacia del proprio lavoro**

- **Conoscenze per gestire le proprie attività e quelle del proprio team in modo efficace (Pianificare e controllare)**

#### **Tecniche di vendita**

- **Tecniche di vendita complessa**
- **Tecniche di vendita nel point of sales**
- **Calcolare ed incrementare il customer value**

#### **Tecniche per aumentare le proprie abilità personali**

- **Sviluppare la leadership**
- **Il problem solving relazionale**
- **La comunicazione efficace e smart**
- **Sviluppare il pensiero positivo**
- **La negoziazione**
- **Gestire le riunioni in modo efficace**
- **La gestione del tempo e dell'agenda**
- **Come selezionare i candidati ideali**

#### **Strumenti e approcci metodologici per favorire il passaggio generazionale**

- **L'assessment della leadership**
- **La gestione del passaggio generazionale**
- **Il coaching delle diverse generazioni**
- **La gestione dei conflitti**

#### **Docente - Kursleiter**

**Cristina Melchiorri** - *Performance Coach (certified coach ACTP - ICF)*  
*sulla leadership per valorizzare le qualità e i talenti professionali e personalità di ciascuno.*  
*Progetti di Woman Empowerment e leadership*

#### **Lingua di insegnamento - Unterrichtssprache**

Italiano

#### **Durata/calendario/orario - Dauer/Kalender/Stundenplan**

**3 giornate (24 ore)**

**18/11/2022, in presenza, dalle ore 8.30 alle 13.00 e dalle 14.00 alle 17.30**  
**7/12/22, 14/12/22, 11/01/23 e 18/01/23, online, dalle ore 14.00 alle ore 18.00**

#### **Luogo di svolgimento - Abhaltungsort**

**18/11/2022 nella sede di Assoimprenditori Alto Adige, Via Macello 57, 39100 Bolzano**  
[Mappa](#)

**Le altre date su piattaforma Zoom**



**ESF | FSE**  
Europäischer Sozialfonds  
Fondo Sociale Europeo



EUROPEAN UNION



AUTONOME  
PROVINZ  
BOZEN  
SÜDTIROL



PROVINCIA  
AUTONOMA  
DI BOLZANO  
ALTO ADIGE

### Termine di iscrizione - Anmeldeschluss

31 ottobre 2022

### Quota di partecipazione - Teilnahmegebühr

*Il corso viene finanziato 100% dal FSE*

*La quota di partecipazione del partecipante sarà finanziata dal FSE, solo a condizione che frequenti almeno il 75% delle ore del corso. I partecipanti che non raggiungono questa percentuale minima di presenza non saranno riconosciuti validi e si ripercuoterà sul finanziamento complessivo a CTM. In tal caso verrà fatturato all'azienda il costo reale del corso, pari a €724,20 +IVA.*

### Attestato di frequenza - Teilnahmebestätigung

Al termine dell'attività formativa ogni partecipante che ha frequentato almeno il 75% delle ore totali, riceve un attestato di frequenza.